

MAIN Partner Community

MAIN

**PARTNER
COMMUNITY**

MAIN Partner Community to społeczność stworzona dla integratorów technologicznych, ekspertów IT oraz firm świadczących usługi informatyczne z zakresu software, hardware, konsulting, wdrożenia i szkolenia.



Co daje MAIN Partner Community



Dostęp do najnowszych technologii

Otrzymujesz dostęp do portfolio usług Private Cloud i Multicloud oraz do najbardziej kompleksowego portfolio produktów światowej klasy rozwiązań IT takich marek jak: Microsoft, Equinix, HPE, CISCO, IBM, VMware, Hitachi.



Dodatkowe elastyczne dochody

Zarabiasz na infrastrukturze i usługach MAIN przez cały czas trwania umowy z klientem i wzmacniasz stały cash flow w swoim biznesie. Pozyskanie nowych klientów staje się o wiele prostsze, gdy współpracujesz z firmami podobnymi do Twojej.



Szkolenia prowadzone przez ekspertów

Zobowiązujemy się dostarczyć Ci taką ilość szkoleń, aby Twój zespół w pełni mógł poznać działanie MAIN. Dodatkowo, zyskujesz bezpłatny dostęp do raportów, czasopism, prezentacji produktowych oraz kompleksowe wsparcie specjalistów MAIN.



Sieć kontaktów wśród liderów rynku IT

Dołączasz do społeczności ekspertów i liderów rynku IT. Możliwość uczestniczenia w nietuzinkowych konferencjach branżowych daje Ci szanse na zdobycie przydatnej wiedzy i umiejętności, a także podzielenie się własną wiedzą i doświadczeniem.



Doceniamy kulturę pracy EIP Group – do której należy MAIN – oraz podejście jej pracowników do realizacji projektów. Odpowiada to naszym wartościom. Dzięki temu udało się zawrzeć kilka kontraktów na przetwarzanie systemów IT naszych klientów w centrum danych MAIN.

Piotr Augustynowicz
Prezes Moovem



” Duża elastyczność i wysoki poziom usług MAIN to coś, co chcemy zaoferować naszym klientom. Obecnie – wspólnie z architektami MAIN – tworzymy predefiniowane środowisko IT dla klientów, którzy chcieliby tworzyć kod swoich rozwiązań na platformie GeneXus w chmurze prywatnej MAIN. Wspólnie z MAIN chcemy także oferować dodatkowe usługi monitorowania i optymalizacji działania aplikacji.



Piotr Kasak
Wiceprezes Moovem

Jak zostać Partnerem

1

Daj nam o sobie znać

Na początku chcemy jak najlepiej poznać twoją firmę. Ważne jest dla nas, aby każdy etap współpracy był przejrzysty oraz przynosił jak najwięcej korzyści zarówno nam, jak i Twojej firmie. Napisz do nas, a rozpoczniemy pierwszy krok, jakim jest klasyfikacja.

2

Budujemy wspólną obietnicę wartości

Najważniejsze, żeby Partner Community przynosiło wartość Tobie i Twoim klientom. W tym celu tworzymy wspólną obietnicę wartości. Powstaje ona w oparciu o framework UCDC, który stworzyła agencja The Rectangles.

3

Wdrażamy Ciebie i Twój zespół jako Partnera MAIN

Każdą współpracę opieramy na wzajemnym szacunku i otwartości. Zawsze po ustaleniu wspólnych celów podpisujemy umowę partnerską – cenimy przejrzystość. Po przyjęciu do grona Partnerów MAIN zaczynamy od szkolenia, żebyś mógł jak najlepiej skorzystać ze wspólnie wypracowanej oferty.

4

Czerpiesz korzyści z długofalowej współpracy


Sieć kontaktów, szkolenia z branży IT, akcje marketingowe prowadzone przez MAIN z udziałem partnerów czy wspólne projekty w oparciu o obietnicę wartości – to tylko nieliczne korzyści z bycia partnerem MAIN.

Dołącz do MAIN Partner Community

Masz pytania? Skontaktuj się ze mną

Adrianna Jabłońska,
Partner Account Manager

 ajablonska@main.pl

 +48 663 661 518

